

SECEP radionica za izvoznike:

Prodor na tržište Sjedinjenih američkih država

Sreda, 30. novembar 2011, hotel ZIRA Beograd, sala Rodos

10:30 – 11:00 h Prijave gostiju

Informativni blok:

11:00 – 11:05 h Pozdravna reč, Andrzej Schafernaker, vođa SECEP projekta

11:05 – 11:25 h Tržište SAD, privredna saradnja Srbija - SAD, lista preferencijala, izmene Zakona o bezbednosti hrane, Marica Vidanović, samostalni savetnik, Bilateralna saradnja sa Severnom Amerikom - Privredna komora Srbije

11:25 – 11:45 h Specifičnosti tržišta SAD, poslovna praksa, carinska služba SAD, načini ulaska na tržište, korisni kontakti, Nebojša Milićević, SECEP konsultant za marketing i prodaju, Bizconnect7 direktor

11:45 – 12:10 h Kafe-pauza

Primeri iz prakse:

12:10 – 12:30 h Prodor na tržište SAD, Mirko Oluški, direktor - Macval Group

12:30 – 12:50 h Internet prodaja u SAD, Nebojša Matić, direktor - MikroElektronika

12:50 – 13:10 h Poslovanje na tržištu SAD, Nebojša Klisić, direktor - Payroll doo

13:10 – 13:20 h Iskustva izvoza u SAD, Tešo Marković, direktor - TMB Diamond

13:20 – 13:40 h Odgovori na pitanja – diskusija u vezi sa tržištem SAD

13:40 – 15:00 h Zajednički radni ručak i mogućnost za direktan kontakt sa svim učesnicima seminara