

SECEP radionica za izvoznike:

## **Prodor na strana tržišta i programi podrške** **Švajcarska i EU – SIPPO program, Velika Britanija**

Utorak, 18. oktobar 2011, hotel ZIRA, sala Rodos

10:00 – 10:25 h	Prijave gostiju
10:30 – 10:35 h	Pozdravna reč (Ivana Petrović, konsultant SECEP projekta)
10:35 – 11:00 h	Predstavljanje Švajcarskog programa za promociju izvoza/SIPPO – Swiss Import Promotion Programme, uključujući strukturu švajcarskog uvoza i srpski izvoz u Švajcarsku (Natalija Puntevska, predstavnik SIPPO za Makedoniju, Albaniju i Srbiju)
11:00 – 11:15 h	Uspešan primer učešća u SIPPO programu - Termometal d.o.o. Ada (Aleksandar Savuljić, Rukovodilac komercijalnog sektora)
11:15 – 11:30 h	Primer iz prakse izvoza u Švajcarsku - Kolarević d.o.o. Čičevac (Dušan Kolarević, vlasnik)
11:30 – 11:45 h	Odgovori na pitanja u vezi sa SIPPO programom
11:45 – 12:10 h	Kafe-pauza
12:10 – 12:30 h	Britanski uvozni potencijal i struktura uvoza, sa osvrtom na ostrvsku poslovnu kulturu (Alexander Brooks, Šef Komercijalnog odeljenja Britanske ambasade u Beogradu)
12:30 – 12:50 h	Strategije ulaska na tržište Velike Britanije, izvori informacija i kontakata (Nebojša Milićević, SECEP konsultant za marketing i prodaju)
12:50 – 13:05 h	Primer iz prakse prodora na tržište Velike Britanije, Razor, agencija za kreativne komunikacije Beograd (Vuk Mirković, izvršni direktor)
13:05 – 13:20 h	Primer iz prakse izvoza u Veliku Britaniju, Suncokret, Hajdukovo (Ivan Perčić, vlasnik)
13:20 – 13:30 h	Odgovori na pitanja u vezi sa tržištem Velike Britanije
13:30 – 15:00 h	Zajednički radni ručak i mogućnost za direktan kontakt sa svim učesnicima seminara